

Kjære Kunde,

Vi har en viktig målsetning i Vik Ørsta om å øke vår verdi for deg som kunde. Derfor ønsker vi også å dele informasjon med deg som vi mener er viktige. Relasjonen mellom Vik Ørsta og deg som kunde skal bygge på gjensidig tillit og forståelse. Vi vil derfor sende ut slike informasjonsskriv noen ganger i året.

Mvh

Rolf Inge Roth (Adm.dir)

Nye investeringer

Vik Ørsta har besluttet å investere innen flere sentrale teknologiområder den senere tid. Ny plattelaser, profilbøyemaskin for vegskinner og en 300 tonns eksenterpresse vil alle sammen bidra til å øke tilgjengelig kapasitet. Bedre produktivitet og redusert ledetid i produksjon er viktige satsninger i vår videre utvikling. Alle nyinvesteringene vil komme på plass utover sommeren/høsten og vi regner med å slutføre alle installasjoner innen utgangen av tredje kvartal. Nyinvesteringene vil gi tilgang til utvidet teknologi som vi kan benytte i videre FOU arbeidet i Vik Ørsta.

ERP

Vik Ørsta besluttet i høst å innføre nytt forretningssystem, eller ERP (Enterprise Resource Planning). ERP er en samling av datasystem som støtter opp de daglige forretningsprosesser som går internt i bedriften og mot kunder og leverandører. Vi har satt i gang arbeidet med å kartlegge våre behov i forretningsprosesser og styrings- og forretnings-system. Første fase er kartlegging før vi senere vil utvikle, basert på standard ERP-system, og implementere det nye systemet.

Lean

Vik Ørsta startet i januar 2009 prosessen med å innføre Lean driftsfilosofi i sine respektive verdikjeder. Etter vel et år ligger denne strategien fast og det jobbes i disse dager med å utvide denne prosessen også mot administrative funksjoner for å ha en felles driftsfilosofi for alle forretningsprosesser. Denne strategiske satsningen er et viktig ledd i å videreutvikle og kontinuerlig forbedre alle våre aktiviteter. Lean filosofien stammer fra opprinnelig fra Japanske industrimiljøer, men er de siste 20 år implementert i en stadig større andel av vestlig industri og har vist seg å være et viktig virkemiddel i arbeidet med å utvikle gode og effektive verdikjeder.

Utvikling i stålprismarkedet

Vi har siste tiden sett en vesentlig prisvekst på stål. Prisveksten på stål er denne gang mer kostnadsstyrt enn tidligere markedsstyrt. Stålverkene har fått økning i sine råvare- og energi- priser. Samtidig er lagerbeholdninger hos stålverk og grossister redusert, og vil kunne gi økte leveringstider. Det er vanskelig å forutsi om de økte stålprisene vil holde seg på sikt, men det ser ut til at prisene har satt seg i markedet og at vi kan forvente ytterligere prisøkninger for tredje kvartal i 2010. Samtidig har NOK styrket seg og særlig i forhold til Euro. Dette motvirker noe i forhold til prisveksten på stål. Prognosene viser at den norske kronen skal forbli sterk den nærmeste tid. Grunnet betydelige prisendringer fra våre leverandører på stål samt trender og analyser som indikerer ytterligere økning så vil vi i nærmeste fremtid vurdere hvilke endringer i priser vi må foreta. Vi ber om forståelse for situasjonen og sender med dette ut ett tidlig varsel for at våre kunder skal være mer forberedt med videre tiltak.

Svenn E Finden
Markedsdirektør